



FÜR DIE ZUKUNFT  
SEH ICH GIKO.

## **Inside Sales (m/w/d) Flexible Verpackungen**

**Vollzeit - 38 Stunden/Woche**

GIKO gehört zu den führenden Unternehmen in der Herstellung von flexiblen Packstoffen. Verstärken Sie unser Team und entwickeln Sie mit uns außergewöhnliche Ideen und moderne Verpackungslösungen. GIKO braucht Menschen wie Sie: Menschen die zupacken können, Profis mit Ideen, die Spaß an ihrem Beruf haben und gemeinsam mit uns in die neue GIKO Zukunft blicken.

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- > Aktive Betreuung und Weiterentwicklung der Bestands- und Potentialkunden
- > Unterstützung des Außendienstes und Mithilfe bei der Umsetzung von Vertriebsstrategien
- > Abwicklung des Verkaufsprozesses von der Anfragebearbeitung, über Vorkalkulationen und Angebotslegung bis zur Fakturierung
- > Überwachung der Kundentermine

### **Sie verfügen über:**

- > Umfangreiche Erfahrung im Inside Sales von Flexiblen Verpackungen
- > Sehr gute EDV-, Deutsch- und Englischkenntnisse, rhetorisches Talent
- > Hohes Maß an Selbstorganisation und strukturierte Vorgehensweise
- > Technisches Verständnis und ERP-Kenntnisse

### **Unser Angebot:**

- > Abwechslungsreiche Tätigkeit mit vielseitigen Gestaltungs-, Entwicklungs- und Weiterbildungschancen
- > Attraktive Anstellungsbedingungen mit Top-Verdienstmöglichkeiten
- > Mitarbeit in einem erfolgreichen, langfristig orientierten Unternehmen

Das vorgesehene monatliche Gehalt für diese anspruchsvolle Tätigkeit liegt deutlich über dem Kollektivvertrag. Es orientiert sich am Vorarlberger Arbeitsmarkt und richtet sich maßgeblich an Ihrer Qualifikation und Erfahrung.

Frau Angelika Beck ([angelika.beck@giko.at](mailto:angelika.beck@giko.at)) freut sich über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.